

Horário	Palco SUPPLY CHAIN			Palco INTELIGÊNCIA DE VENDAS		
8:00	RECEPTIVO					
8:30	WELCOME COFFEE					
9:00	ABERTURA OFICIAL - O futuro da inteligência de vendas - Jean Klaumann, CEO da Neogrid					
9:50	"Os desafios da tomada de decisão em uma cultura orientada por dados"	Adriana Muratore		Sócia Actavox		
		Julio Ricardo Mottin		CEO da Panvel		
		Liel Miranda		CEO da Mondelez Brasil		
		Jean Klaumann		CEO da Neogrid		
10:50	O Futuro do Supply	Felipe Guerra		CSPO da Neogrid		
11:10	COFFEE BREAK					
11:30	O mundo muda e... as oportunidades com seu shopper também!  Como o uso estratégico dos dados e melhor entendimento do shopper ajuda a vender mais e melhor?	Marcos Filgueiras		Gerente de RGM e Inteligência de Vendas da DPA		
		Bruna Fallani		Diretora de Marketing da Horus		
12:00	Tem? Tinha... Como garantir que o consumidor sempre volte - e compre mais?	José Sarrassini	VP Comercial e Marketing do Savegnago	Como vender mais no canal digital	Marcos Tadeu de Freitas	Diretor de e-commerce da Nestlé
		José Argolo	Diretor Canal Moderno Nestlé Brasil		Davi Song	CEO da Lett
		Andreia Torrieri	Gerente Executiva Comercial da Neogrid			
12:30	ALMOÇO					
13:30	Agentes inteligentes: a reinvenção da cadeia de consumo pela Inteligência Artificial			Lucas Brossi	Líder de Inteligência Artificial na Bain&Company	
				Felipe Fiamozzini	Líder de Data Science na Bain&Company	
14:20	Desafios e práticas vencedoras de uma cadeia alinhada - supply e vendas no ritmo do dinamismo do consumo	Fernando Gasparini	Diretor de Supply da Via Varejo	Promoção? Só se for para aumentar o ROI	Guilherme Raymond	Head Comercial Varejo da Neogrid
		Flaviana Melo	Projetos Especiais de Supply Chain da ViaVarejo		Murillo Zanerato	Gerente de Inteligência Comercial do Barbosa Supermercados
		Robson Munhoz	Diretor Executivo de Customer Success da Neogrid			
14:50	Lançamento Solução Ecossistema Neogrid	Helder Mendes Gerente Executivo de Produto da Neogrid		A (R)evolução da precificação no varejo   Como a Inteligência Artificial está transformando estratégias de preços e aumentando a competitividade	Carlos Schmiedel	CEO da Predify
					Raphael Almeida	Gerente de Supply Chain do Bob's
15:10	Como Evoluir o Nível de Serviço, através da digitalização de pedido?	Felipe Vale Diretor de Supply da L'Oréal		Colaboração indústria e varejo - uma perspectiva da indústria	Gilson Mazetto	Vice-presidente do Comercial & Marketing da Ypê
					Robson Munhoz	Diretor Executivo de Customer Success da Neogrid
15:30	TOCfe - A Teoria das Restrições Aplicada à Educação			Sandrine Prim	Representante do Instituto Miguel Abuhab	
				Luci Ellen	Representante do Instituto Miguel Abuhab	
15:45	COFFEE BREAK					
16:10	Desafios e soluções do abastecimento - uma perspectiva do varejo	Diclei Remorini Diretor de Supply Chain do Carrefour		Colaboração e tecnologia: O elo indústria e varejo	Alex Fornazari	Gerente Executivo Indústria Neogrid
					Luiza Menegon	Smarket
16:50	Winn - uma tecnologia para colaborar e ganhar	Alberto Brandão	Gerente de Logística de Abastecimento do GPA	Desvendando a fórmula para um crescimento de dois dígitos O poder das verbas comerciais e promoções	Luiz Bisneto	Gerente de Revenue Management da M. Dias Branco
		Fernando Rheingantz	Diretor Executivo de Receita da Neogrid		Thomaz Camanho	CEO da Arker
17:05	Como lidar com dados e consumo na ambiguidade pós-moderna			Luiz Felipe Pondé	Filósofo	
18:00	ENCERRAMENTO - Jean Klaumann, CEO da Neogrid					
18:15	COQUETEL					